Top-Leistungsangebot für Verkäufer

- 1. Präzise Begutachtung der Immobilie
- 2. Professionelle Immobilienbewertung und Verkaufsanalyse
- 3. Kompetente Beratung des Verkäufers
- 4. Beste Verkaufsstrategie gemäß individuellem Kundenwunsch
- 5. Optimale Werbemaßnahmen
 - a. Ausarbeitung eines hochwertigen Exposes mit neuen Grundrissen
 - b. Kostenloses Top Inserat auf den besten Onlineportalen
 - c. Professionelles Home Staging (Kooperationspartner)
 - d. Ansprache und Anschreiben vorgemerkter solventer Kunden
- 6. Information an Netzwerk
 - a. Finanzdienstleister, Steuerberater, Rechtsanwälte
 - b. Kooperierende Makler
- 7. Zeitnahe Vorbereitung und Durchführung von Einzelbesichtigungsterminen
- 8. Selektion der Kaufinteressenten nach Bonitätskriterien
- 9. Bester Verkaufspreis durch professionelle Preisverhandlungen
- 10. Verbindliche Reservierung mit Finanzierungsbestätigung der Bank
- 11. Übernahme der Kaufvertragsvorbereitung beim Notar
- 12. Unterstützung beim Notartermin und bei der Übergabe der Immobilie

Top Vorteile:

- + Übernahme der Kosten und der Beschaffung fehlender Unterlagen
- + Top Kundenbetreuung und Transparenz
- + Top Inserat und Top Verkaufspreis in kurzer Zeit

Ich freue mich auch Ihre Immobilie erfolgreich zu verkaufen!

Ihre Ansprechpartnerin:

Jolante Saba Immobilienberaterin – Bankkauffrau Saba Immobilienvermittlung

Mobil 0175 - 5183740 Telefon 07141 - 7972253

E-Mail <u>saba.immobilien@gmail.com</u>

Saba Immobilienvermittlung sa www.saba-immobilien.com Te Steuer Nr: 71216/50211 Fa USt.-IdNr.: DE289730528 Me

saba.immobilien@gmail.com Telefon: 07141 - 7972253 Fax: 07141 - 7972254 Mobil: 0175 - 5183740 Bankverbindung Sparda Bank Stuttgart

IBAN: DE61600908000000682101 BIC: GENODEF1SO2